

LÍDER EN ACCIÓN

La información en esta hoja de trabajo está destinada a ayudar a los Asociados a realizar un seguimiento de los indicadores clave de crecimiento de negocio. Las fórmulas y los cálculos en esta hoja de trabajo pueden diferir en los puntos para Líder en Acción calculados para promociones y otros incentivos. Para más información, consulta la pestaña "Concursos y Promociones" de tu Oficina Virtual.

MES DE _____

PUNTO DE REFERENCIA DE CICLOS _____

Al final de la Semana	Crecimiento en ciclos personal (+ o -)	# de Inscripciones personales	Avances de rango de inscritos personalmente	No. de semanas activo en el rango actual	
1					
2					
3					
4					
5					
TOTAL PUNTOS		X		X	
			X		
				X	
					=
					PUNTAJE TOTAL

(Máximo 5)

NOTAS:

- Crecimiento en ciclos personal:** Crecimiento en ciclos personal = Número actual de ciclos - Punto de referencia en ciclos (Registra la diferencia. El número puede ser positivo o negativo para la semana).
- Número de inscritos personalmente:** Solo se te permite contar un máximo de cinco inscripciones por mes.
- Avances de rango de inscritos personalmente:** Con cada avance obtienes el siguiente número de puntos según el NUEVO rango:
 - Consultor: 1 punto
 - Gerente: 2 Puntos
 - Director: 3 puntos
 - Ejecutivo: 4 Puntos
 - Ejecutivos con avances en estrellas: 4 puntos
 (Suma todos los números y anota la cantidad total de puntos para todos los avances).
- Número de semanas activo en el rango actual o más alto:** Por ejemplo, si iniciaste el mes como Ejecutivo, sería el número de semanas que tú mantuviste el rango activo de Ejecutivo.

